

アクモスグループ事業説明会資料

2010年9月27日

アクモス 株式会社

目次

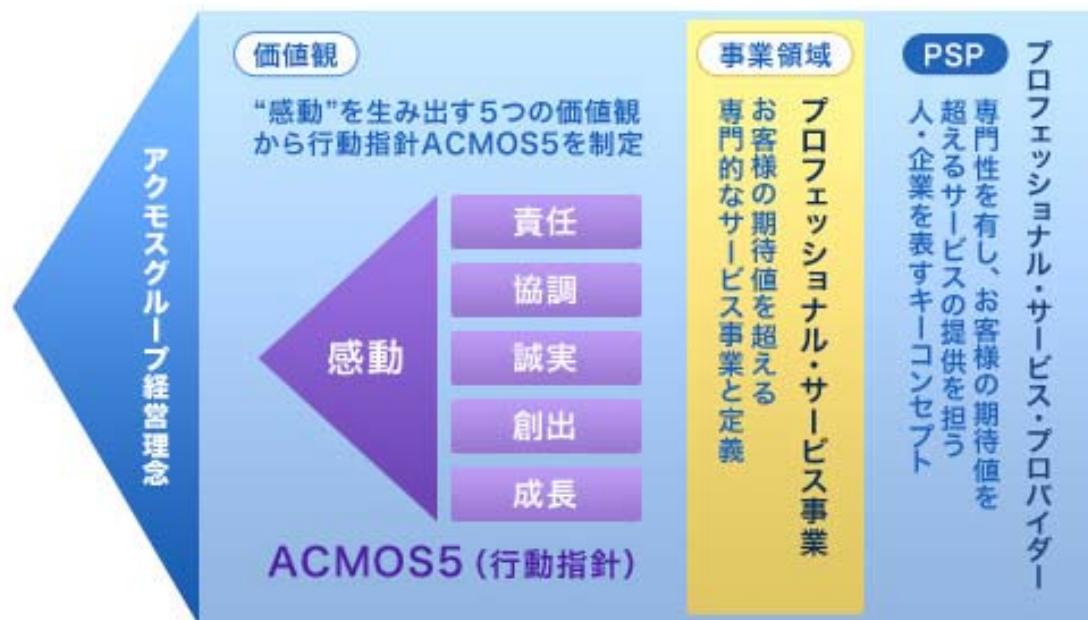
ページ	内容
2	目次
3	アクモスグループ 企業理念 経営理念
4	アクモス株式会社 20年の軌跡
5	アクモスグループサービスネットワーク
6	アクモスグループ 会社規模と構成内容の推移
8	中期経営計画(2010年7月－2013年6月)
11	アクモスグループ20期(2010年7月－2011年6月)経営方針

アクモスグループ 企業理念 経営理念

当社は、プロフェッショナルサービス事業(お客様の期待値を超える専門的なサービス事業)を事業領域とする当社グループのソリューションの提供を通じ、持続的に成長してまいります。

企業理念

アクモスグループの持続的成長を実現し、事業活動を通じて社会に貢献するために、アクモスグループの一人ひとりが共有すべき方針と価値観を定めています。



行動指針「ACMOS 5」

Accountability 【責任】

プロフェッショナルとして責任を最後まで全うします。

Collaboration 【協調】

お客様や仲間と協力して強いチームを作ります。

Mind 【誠実】

正しいと思うことを愚直なまでに誠実にやり続けます。

Output 【創出】

創意工夫して新しいサービスを生み出します。

Stretch 【成長】

常に向上心をもって成長し続けます。

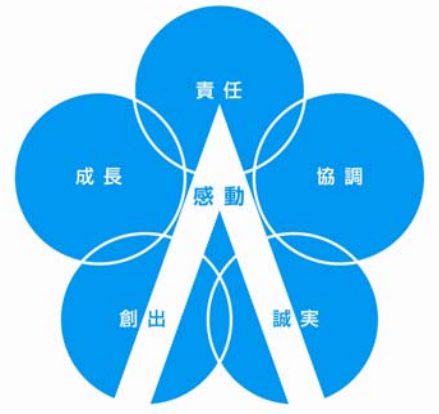
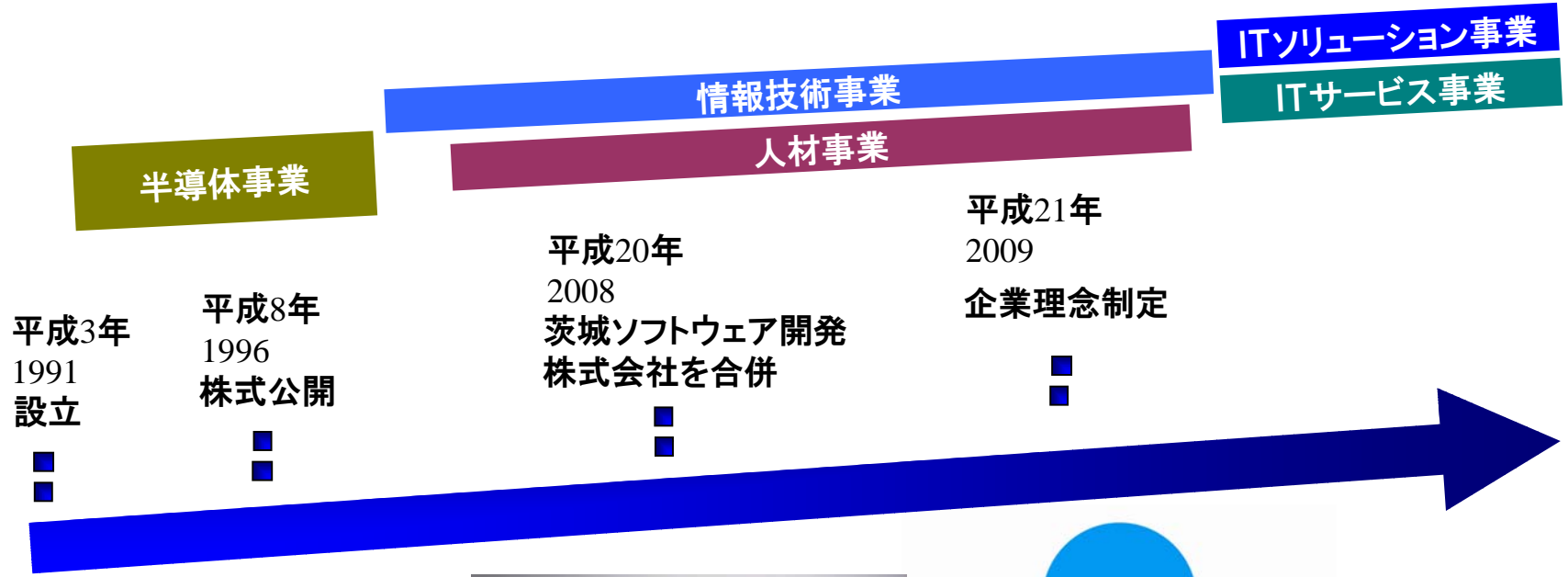
アクモスグループ経営理念

「私たちアクモスグループは、お客様に感動していただけるプロフェッショナルなサービスを提供いたします。」

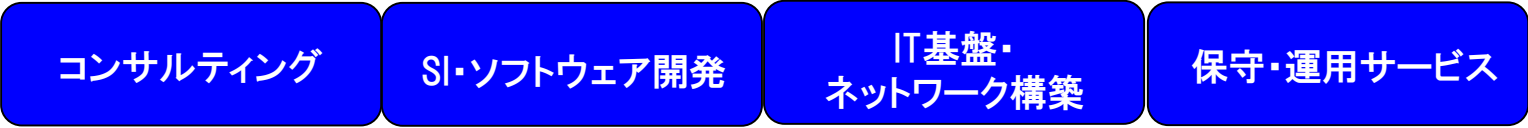
人と技術と感動を



アクモス株式会社 20年の軌跡



アクモスグループサービスネットワーク



ITソリューション&ITサービス群



検証サービス



情報処理サービス



BPOビジネスプロセス
アウトソーシング

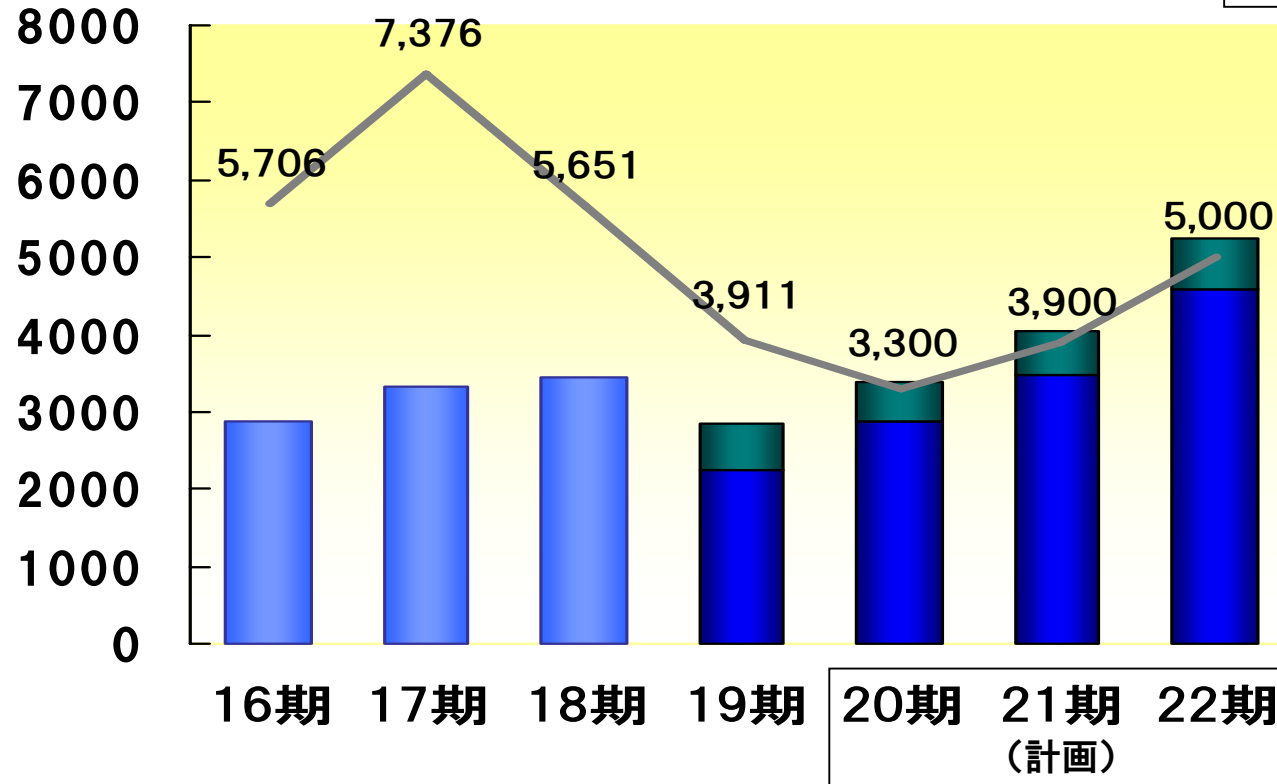


アクモスグループ 会社規模と構成内容の推移①

- : 連結全体
- : 情報技術事業
- : ITソリューション事業
- : ITサービス事業

情報技術事業 売上高推移

(単位：百万円)



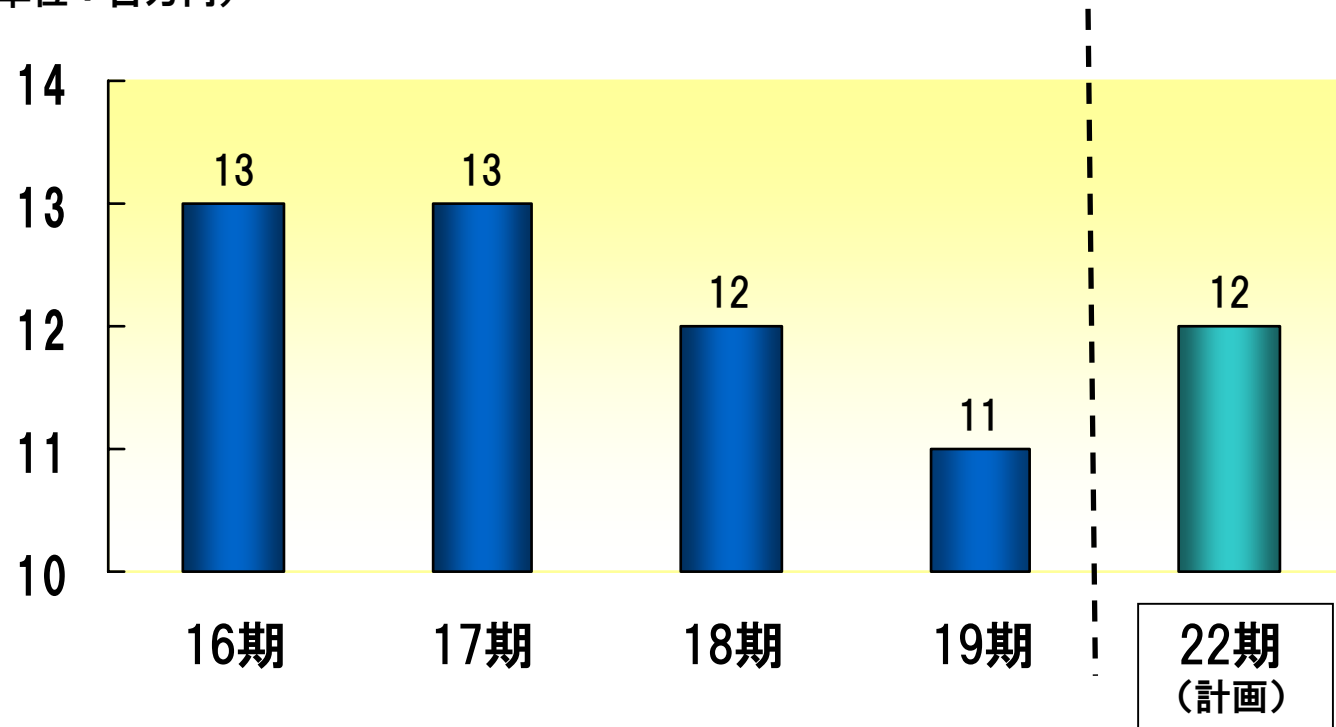
(注1)情報技術事業、ITソリューション事業、ITサービス事業は、連結相殺前の数値となっております。

(注2)21期・22期の計画値には、ITソリューション事業会社の新規M&A寄与分が含まれております。

アクモスグループ 会社規模と構成内容の推移②

従業員一人当たり売上高推移

(単位：百万円)



(注1)情報技術事業(ITソリューション事業、ITサービス事業)のみの数値となっております。

(注2)22期の計画値には、ITソリューション事業会社の新規M&A寄与分が含まれております。

中期経営計画の位置づけ ～守りから攻めへ～

～「選別の時代」のニーズに応えるITプロフェッショナルサービスの提供～

- 2008年7月～ 中計スタート
- 2009年9月 中計大幅見直し
選択と集中に取り組む
- 2010年 新中計スタート



- 中堅のITソリューションベンダーとして事業基盤を確立
- 安定収益の確保

中期経営計画 基本方針(定性目標)

「選別の時代」の顧客ニーズに応えるITプロフェッショナルサービスの提供

1. グループ連携によりお客様の多様な要望に応える体制の整備

- グループを挙げITソリューション、ITサービスの質の向上を追求
- グループ事業間の営業連携強化、ITサービスのワンストップ化

2. 安定収益の確保、営業キャッシュフローの増加

- 経営環境に適応した堅実な事業基盤の確立、収益性の向上
- 持続的な株主還元 目標配当性向 連結当期利益30%

実際の配当額決定時には、単体業績・社内留保を考慮して配当額を決定します。

3. 持続的成長のための人財力、技術力の強化

- 人財力の強化
- 将来性の高い技術、事業分野へのチャレンジ⇒アクモスブランドの創出

中期経営計画 経営目標(定量目標)

売上規模から営業利益重視にシフト

■ 2013年6月期目標 営業利益 2.5億円 売上高 50億円

単位：百万円	2011年6月期	2012年6月期	2013年6月期	(参考) 2010年6月期比
売上高	3,300	3,900	5,000	+1,089
営業利益	36	130	250	+355
経常利益	30	115	200	+266
当期純利益	30	80	160	+119

注：2012年6月期、2013年6月期の目標にはITソリューション事業会社の新規M&A分の寄与分が含まれております。

単位：百万円

連結相殺前セグメント別 売上高&営業利益		2011年6月期	2012年6月期	2013年6月期
ITソリューション	売上高	2,871	3,448	4,489
	営業利益	90	173	282
ITサービス	売上高	494	565	650
	営業利益	1	27	53

20期アクモスグループ 主要事業の取り組み

ITソリューション事業

⇒営業連携・技術者交流により、シナジー貢献を図る

- ① ITプロフェッショナル・サービス・プロバイダーとしての更なる進化
- ②事業部門、間接部門、営業部門の連携によるバランスよい体制の構築
- ③人財育成
- ④アクモスブランドの創出

ITサービス事業

情報処理サービス・BPOビジネスプロセスアウトソーシング

⇒ソリューション提案型受注への転換

検証サービス

⇒早期営業黒字化

20期アクモスグループ
グループ事業間連携強化に向けた取り組み①

1. グループ営業会議の取り組み

顧客データ
洗い出し

営業ツール
共有化

共同営業活動
(各社ソリューションの紹介、
潜在ニーズの掘り起こし)



各社黒字化という目標の共有



【アクモスグループ主要取引先企業】

メーカー 株式会社日立製作所、富士通株式会社、アルパイン株式会社、
ソニー株式会社、日本電気株式会社、株式会社東芝
通信 KDD I 株式会社、エヌ・ティ・ティ・コミュニケーションズ株式会社
金融 株式会社常陽銀行
IT ソラン株式会社、東芝ITサービス株式会社
その他 東京医科大学病院、京都大学

他多数

20期アクモスグループ
グループ事業間連携強化に向けた取り組み②

2. 各社リソースの強みを活かす取り組み

例)ITソリューション + 検証サービスによる品質保証
より専門性の高い『品質保証部門』の設立に向け準備中

ITソリューション



検証サービス

+



保証体制を確立して品質を向上させ、
他社との差別化を図る

20期アクモスグループ 経営目標(定量目標)

単位:百万円	2010年6月期	2011年6月期	増減
売上高	3,911	3,300	△611
営業利益	△105	36	+141
経常利益	△66	30	+96
当期純利益	41	30	△11

<増減のポイント>

- ・ 連結会社数の減少により、売上高が減少。
- ・ 赤字事業からの撤退により、営業利益が増加。

※のれん償却前営業利益(△損失) 2010年6月期: △45百万円 2011年6月期: 92百万円

(単位:百万円)

セグメント別売上高&営業利益(注)		2010年6月期	2011年6月期
ITソリューション	売上高	2,251	2,871
	営業利益	29	90
ITサービス	売上高	606	494
	営業利益	△29	1

(注) 連結相殺前の数値であり、2010年6月期中に撤退した人材事業の数値は含まれておりません。

20期アクモスグループ 経営計画サマリー

第20期(2011年6月期)キーワード
～守りから攻めへ・営業力と技術力～

「お客様に選ばれる企業」であるためのアクモスグループの3つの対策



1. 営業力を強化し、
新規営業・既存営業ともに最優先で受注量を確保
2. サービスの質を高め、
お客様の要望に応えられる体制を作る
3. グループ事業間、他の企業とのアライアンスを強化し、
問題解決の幅を広げ、奥行きを深める

■本資料について■

本資料に記載されている将来の見通しなどについては、本資料の発表日時点で入手可能な情報に基づいて作成されたものです。今後、当社を取り巻く内外の経済情勢、業界動向、需給関係等の変化にともない、業績見通しが変更される可能性があります。

また、本資料は、当社の株式購入など投資を勧誘する目的で作成されたものではありません。

なお、本資料の将来の見通しに関する記述に関しましては、法令上その手続きが必要となる場合を除き、事前の予告なく変更する場合がございますので、予めご了承ください。

本資料中に記載されている会社名、ロゴ、製品名、サービス名およびブランドなどは、該当する各社の登録商標 または商標です。

（「TransferJet」及び「TransferJet」ロゴは、ソニー株式会社の商標です。）

アクモス株式会社

経営情報管理部 | R・コーポレート室 TEL：03-3239-4066